

Er du vår nye prosjektselger av bygg- og våtromsprodukter i Oslo og omegn?

Duri Fagprofil AS tilbyr den profesjonelle håndverker, herunder malere, murere, flisleggere, gulvleggere, snekere og entreprenører et bredt utvalg av nisjeprodukter. Vi distribuerer gjennom egne Proffutsalgs eller treffer håndverkeren gjennom utvalgte forhandlere over hele landet. Med egne merkenavn som BAC Board, BAC Stone, DURIlister, GULVMILJØ-matter og FAG verktøy opplever vi sterk vekst og positive resultater. I tillegg til vårt engasjement for et bredt, håndverksrelatert produkttilbud, tilbyr vi kundene våre fagkunnskap, et høyt servicenivå og riktig pris. Vi har grossistlager, proffutsalgs og administrasjonen lokalisert i 7000 m² i Brobekkveien 80, Alnabru-Oslo, er 45 ansatte og forventer en omsetning i 2018 på ca. 210 millioner.

Se www.fagprofil.no

Vi søker deg, som er en direkte og salgorientert person med gode relasjonsbyggende egenskaper.

Du skal tilrettelegge for å selge våre bygg- og våtromsprodukter / innovative løsninger fortrinnsvis mot prosjektmarkedet innenfor byggebransjen på strekningen Oslo og omegn - Kristiansand.

Hverdagen din vil bestå av oppsøkende virksomhet og salg til utførende håndverkere/entreprenører, vedlikehold/oppfølging av eksisterende kunder og prosjektkunder, samt bearbeidelse av arkitekter på det produktområdet du jobber med.

Det er en utfordrende stilling i et offensivt firma med mange muligheter for faglig og personlig utvikling i et uformelt miljø.

Ønsket bosted: Oslo og omegn

Distrikt: Oslo og omegn ± Kristiansand etter avtale

Arbeidsoppgaver:

- Salg og markedsføring av våre produkter mot nye og eksisterende prosjekt/håndverkskunder
- Ivareta distriktets eksisterende kunder samt opparbeide nye kunder
- Introdusere produktnyheter for alle kunder innen bygg- og våtrom
- Informasjonsarbeid av Fagprofilens produkter mot arkitekter, entreprenører og håndverksbedrifter
- Prosjektoppfølgning
- Stillingen rapporterer direkte til salgssjef

Kvalifikasjoner:

- Det er ønskelig at du har erfaring fra prosjektsalg mot byggebransjen og har kjennskap og interesse for bygg & anlegg. Håndverks erfaring kan kompensere for manglende salgserfaring.
- Byggeteknisk forståelse
- Fordel med markedserfaring og nettverk fra distrikt Stor-Oslo .
- Gjerne yrkesfaglig bakgrunn
- God økonomisk forståelse
- Gode skriftlige- og muntlige norskerferdigheter.

Egenskaper:

- Utadvendt og samarbeidsvillig
- Evne til planmessig og systematisk arbeid
- Stort personlig engasjement som smitter over på kunder og kolleger
- Mål, kvalitet, resultatorientert og selvstendig
- Behersker godt pc og tekniske systemer som arbeidsverktøy.

Vi tilbyr:

- Gode fortjenestemuligheter, fast lønn og bonus
- Firmabilordning
- Spennende jobb i et solid firma i vekst
- Kontor plass i selskapets lokaler i Oslo

Søknadsfrist: Snarest
Tiltredelse: etter avtale

Spørsmål angående stillingen kan rettes til:
Dan Urban Styffe: urban@fagprofil.no
Kjetil Hauge: khaug@fagprofil.no

